



Streng limitiert auf 14 Plätze.

Sichern Sie sich Ihren Platz und starten Sie noch heute Ihre digitale Phase-1-Schulung.

Besuchen Sie:

www.zahnarztverkaufstraining.de

STRUKTURIERTE PATIENTENKOMMUNIKATION & THERAPIEAKZEPTANZ MASTERCLASS

**Vom klinischen Experten zum souveränen Kommunikator.
Oktober 2026 | Valencia, Spanien**

Die Masterclass

Meistern Sie die Psychologie der gehobenen Zahnheilkunde. In diesem streng limitierten Live-Masterkurs mit 14 Plätzen enthüllt Dr. Germán Gómez (D.D.S., M.D., Ph.D.) die genauen Kommunikationsrahmen und fortgeschrittenen Abschlussstrategien, um die Akzeptanz Ihrer Therapien drastisch zu steigern, ohne jemals Ihre Preise zu senken.

Der 3-Phasen-Lehrplan

- Phase 1: E-Learning vor dem Seminar: Sofortiger Zugriff auf 5 grundlegende digitale Klassen, um die Psychologie der Kaufgewohnheiten zu beherrschen.
- Phase 2: Gerüst & Anwendung (Freitag): Beherrschen Sie die 12-stufige Abschlussequenz, die 4P-Methode und fortgeschrittene „Ablenkungs- und Schleifen“-Techniken für den Umgang mit Einwänden.
- Phase 3: Kinetic Role-Play Lab (Samstag): Klinische Hochdrucksimulationen mit Doppel-Ansteckmikrofonen, um die Fälle „Der Preis ist zu hoch“ und „Lass mich darüber nachdenken“ zu überwinden.

Was ist enthalten?

- Sofortiger digitaler Zugriff auf E-Learning-Module der Phase 1.
- 2-tägiger klinischer Live-Masterkurs in Valencia.
- Authentische valencianische Paella und Premium-Catering an beiden Tagen.
- Offizielles EIDE-Zertifikat und 22 überprüfbare Fortbildungspunkte.
- Bonus: Physische Kopie von „Verkaufstraining für Zahnärzte“.

Investition

Medizinische Fortbildung ist in Spanien von der Mehrwertsteuer befreit. Der angezeigte Preis ist der Endpreis.

- Standardregistrierung: 1.850 € (0 % MwSt.)
- Eröffnungspreis für Valencia: 1.250 € (0 % MwSt.)
- Frühbucherpreis: 950 € (0 % MwSt.) (Bis strikt 60 Tage vorher)
- VIP-Mastermind-Dinner-Upgrade: +150 €

